

# 報告書

(2015年3月1日から2016年2月29日まで)



燕嶋神社 (八戸市)

## 株主の皆さまへ

株主の皆さまには、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

平素は格別のご支援とご愛顧を賜り、厚く御礼申し上げます。

ここに、当社第42期（2015年3月1日から2016年2月29日まで）の会社の現況につきましてご報告いたします。株主の皆さまにおかれましては、今後なお一層のご支援とご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。



代表取締役社長

川村 暢朗

## 会社の現況

### 事業の経過および成果

当事業年度（2015年3月1日～2016年2月29日）における経営環境は、政府による経済政策および日銀の金融緩和による円安・株高の進行を背景に、輸出関連企業を中心とした業績回復が見られました。一方、中国経済の減速傾向や米国における利上げを背景とした新興国経済への影響などから、日本国内の景気に対する不透明感は一段と強まってまいりました。小売業界におきましては、業種・業態を超えた競争環境の激化や、生活必需品に対する節約志向が依然として続いており、非常に厳しい経営環境が続いております。

このような環境のなか、当社は創業40周年と上場20周年の節目を迎えた2015年度に、「新しいサンデーの創造」をスローガンに掲げ、経営効率を高め事業体制の強化を図ることを目的として、2015年7月8日開催の取締役会において、当社100%出資の連結子会社である株式会社ジョイを当社に吸収合併することを決議し、2015年9月1日付で効力が発生いたしました。また、当社はお客さまの利便性を高めるため、東北の農業エリアに展開する新業態ホームマートの出店、ショッピングセンターへのホームセンター出店、新しい商品とサービスの提供に努め、売上高の拡大と業務改善に取り組んでまいりました。

商品面では安心安全意識の高まりから、野菜苗、園芸用肥料・薬品関連、夏季の猛暑によりエアコン、扇風機が昨年を上回った一方、2014年4月に実施されました消費増税に伴う駆け込み需要の反動により物置、リフォーム関連、また暖冬少雪の影響により除雪用品、ワイパーブレード、防寒衣料等の冬季商品の販売が伸び悩みました。

新しい取り組みといたしましては、社内の在庫を効率よく販売に結び付けるために店舗間で在庫を共有するシステムの

稼働、上昇傾向が継続している物流費を低減するために店舗へ配送した後の戻り便を活用した取組みの推進、自社カードをご利用いただいた購入履歴を分析し、価値ある情報を必要としているお客さまへ効率よくお届けする仕組みの整備などを行いました。

店舗展開におきましては、ホームセンター「サンデー花巻南新田店」（岩手県花巻市）を同市内3店舗目として7月にオープンいたしました。同店は今後加速させる出店計画で重要となる売場面積1,000坪型のプロトタイプとして、ペット生体販売、ペットホテル、ペットトリミングなどのペット関連のトータル提案や記念日等で利用するフラワーを提案するグリーンショップの展開など、地域に暮らす方々の生活向上に貢献できるライフインフラメントストアを目指しております。さらに、小商圏フォーマットのホームマートは道の駅と一体となった「宮守店」（岩手県遠野市）のほか、「十和田湖店」（青森県十和田市）、「胆沢店」（岩手県奥州市）、「九戸店」（岩手県九戸郡九戸村）の計4店舗をオープンいたしました。当事業年度に出店したホームマート4店舗はお客さまが買い物の途中にくつろぐことができる休憩コーナーを設け、多くのお客さまにご利用いただいております。また、地域密着の取り組みとして、地域産業で使用する商材の充実、地産地消の品揃え推進、地域行事への積極的な参加などを行っております。その結果、当事業年度末日現在における当社の店舗数は98店舗（ホームセンター67店舗、ホームマート16店舗、イオンスーパーセンター(株)へのコンセッションナリー参画15店舗）となり、前期末と比較して24店舗（内ジョイのホームセンター19店舗）増加いたしました。

サービス面におきましては、ご購入いただいた商品をお客さまのご自宅に宅配するだけでなく、補修・修繕・取付のサービスを融合させた「SUN急便」の対応エリアを青森県内全域

に拡大いたしました。DIYアドバイザーの資格を持つ当社従業員によるサービス実施は、多くのお客さまにご利用いただきご好評をいただいております。また、お客さまの利便性向上と固定客づくりを推進するため、イオングループの電子マネー「WAON」を全店で利用できるインフラ整備を行いました。

社会貢献活動につきましては毎月11日のグリーン&グリーン活動、各種募金活動、環境省が呼びかけるCO<sub>2</sub>削減「ライトダウンキャンペーン」、地域のお客さまを対象としたDIY教室、園芸教室などに取り組んでおります。

これらの取り組みの結果、当事業年度の売上高は423億86百万円（前期比37億77百万円の増）、営業利益は5億16百万円（前期比4億37百万円の減）、経常利益は5億31百万円（前期比4億41百万円の減）となりました。当期純利益は株式会社ジョイの吸収合併に伴う特別損失の計上がありました。繰延税金資産の計上もあり3億6百万円（前期比7億7百万円の減）となりました。

なお、当事業年度の期中に連結子会社であった株式会社ジョイを吸収合併し、経営効率の改善に向けて大規模な機構改革を実施したことにより、年初計画に盛り込んでいなかった設備投資などが発生いたしました。また、吸収合併した株式会社ジョイの経営数値は、利益高の確保が難しい2015年9月1日以降の数値のみ含んでおります。

## 設備投資および資金調達の状況

当事業年度の設備投資総額は15億10百万円であり、その主なものは新店工事・既存店舗の改装に伴うものであります。

なお、当事業年度の設備投資資金は、自己資金および借入金により充たいたしました。

## 企業集団の対処すべき課題

当社は東北を主要基盤に生活必需品全般を扱うホームセンター事業を展開しておりますが、イオングループとのシナジー効果を発揮し、環境変化に対応しお客さま満足を目指す企業を目指してまいります。そのために、今後も続くと思われる業種・業態を超えた出店競争や価格競争の激化、お客さまの節約・低価格志向、少子高齢化に伴う人口減少など、一層厳しさを増す経営環境の変化へ迅速に対応し、新しいホームセンターづくりに向けた基盤を創り上げる期間と位置づけ、新たな価値創造による顧客創造を目指し、さらなる成長を図ってまいります。また、当社は成長戦略の実現に向け、①新規出店によるドミナントエリア形成、②新しいお客さまを呼び込む新カテゴリーの導入、③イオンのブランド「トップバリュ」などオリジナル商品による新しいニーズへの対応と、それを支える④スペシャリストとしてのチェーンストアマンを育成するとともに、ローコスト経営を推し進め、収益力向

上と集客力のアップを図ってまいります。そして、これらの取り組みを実行するため、「商品経営、全員参加経営、積極経営、人財育成」を経営の柱として掲げ、ガバナンス機能を高めつつ、持続的成長性と安定した収益性を確保できる経営基盤を構築してまいります。

次期2016年度は中期3カ年計画を推進する年であり、「新しいサンデーの創造」実現に向けた重要な年度であります。成長戦略実現に向け、専門性と利便性を高め、お客さまニーズの変化に対応するとともに、品揃えの拡充とお客さまにご満足いただける価格ならびにサービスの実現に努め、「Save Money Good Life」（節約による豊かな暮らしの実現）をスローガンに掲げ、お客さま第一主義を徹底し、お客さまに支持される店づくりを目指してまいります。

そのために、今後の成長の柱として、東北の農業エリアを中心に小商圏フォーマットの「ホームマート」出店を引き続き推進いたします。既存店では、株式会社ジョイから承継した山形地区の店舗を中心に新商品と新サービスを導入したりリニューアルを推進いたします。また、お客さまからご好評をいただいている「SUN急便」を岩手県内全店、山形県内全店に順次導入してまいります。

さらに、顧客の囲い込み策として「マイカード」「法人カード」「アグリッシュカード」のホルダー獲得に取り組むとともに、イオンのブランド「トップバリュ」商品によるコーディネート提案の拡大、新たな切り口による売場分類での提案型売場構築、登録販売者による医薬品販売店舗の拡大、ネット通販と法人カードの融合等を進めてまいります。そして、これらを支え実行する人材を育成するため、教育プログラムの充実と売場改善のタスクチーム編成等、「経験と教育」による人材の底上げを図ってまいります。利益面では、さらなる経費の削減、在庫効率の適正化、働き方の見直し等、人的効率向上による業務改革を実行し、データ分析と活用に基づき、現場力を強化することで、ローコスト経営ならびに収益力の向上を図ってまいります。また、現在青森県八戸市に建設中の新物流センターを2016年夏から稼働させ、店舗業務の集約および物流コストの抑制など、物流効率の最適化に努めてまいります。

また、地域・社会貢献活動への取り組みとして、毎月11日に店舗周辺の清掃活動を従業員がボランティアで実施する「グリーン&グリーン活動」、「植樹祭」・「イオンの森づくり」への参加、「お買物袋持参運動」、24時間テレビに代表される各種「募金活動」、「各自治体との災害時における支援協定締結」、「各県警との交通安全活動」、「福島県の被災エリアにおける清掃ボランティア活動」等を通じ、今後も地域のお客さまと共に成長する企業を目指してまいります。

株主の皆さまにおかれましては、今後ともご支援、ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

## 第42期の概況

### スローガン 「新しいサンデーの創造」

#### 株式会社ジョイとの合併

経営効率を高め事業体制の強化を図ることを目的として、2015年7月8日開催の取締役会において、当社100%子会社である株式会社ジョイを吸収合併することを決議し、2015年9月1日付で効力が発生いたしました。これにより、山形県の18店舗、宮城県の1店舗を加え、サンデーは2016年2月末時点で98店舗体制となりました。

宮城県仙台市の「愛子店」につきましては、今後の仙台圏のドミナント化を図るため、屋号を「ジョイ」から「サンデー」に変更いたしました。山形県内の18店舗につきましては、地域のお客さまに「ジョイ」を長年ご愛顧いただいているため、現在は「ジョイ」の屋号を継続しております。

サンデーとジョイが1つになった「新生サンデー」として、今後も地域のお客さまにご愛顧いただけるよう、日々進化してまいります。



#### 山形県(18店舗)

|                               |       |       |      |                       |       |      |         |                |       |      |      |
|-------------------------------|-------|-------|------|-----------------------|-------|------|---------|----------------|-------|------|------|
| 山形市                           | 尾花沢市  | 寒河江市  | 新庄市  | 鶴岡市                   | 天童市   | 長井市  | 南陽市     | 東根市            | 米沢市   | 西村山郡 | 仙台市  |
| ・下条店・山形北店<br>・前田店・白山店<br>・南館店 | ・北村山店 | ・寒河江店 | ・新庄店 | ・櫛引店<br>・藤島店<br>・あつみ店 | ・天童南店 | ・長井店 | ・南陽プラザ店 | ・東根店<br>・東根中央店 | ・西米沢店 | ・河北店 | ・愛子店 |

#### 宮城県(1店舗)

#### 成長戦略の柱である「ホームマート」の深化

お客さまの利便性を高めるため日常生活で必要となる様々な商品の販売を通じ、地域に暮らす方々に豊かな暮らしを実感していただくため、東北の農業エリアに新業態「ホームマート」の出店と拡大に努め、4店舗を新たに開店いたしました。第40期の初出店以来、地域のお客さまが買い回りしやすい店づくりの実験・検討を重ね、第42期にオープンした4店舗では、食品から日用雑貨、インテリア、工具・資材を買い回りできる店舗レイアウトを導入し、地域のお客さまにご好評をいただいております。

また立地選定については行政との連携も進め、「宮守店」では「道の駅みやもり」に核テナントとして出店し、災害発生時における物資供給に関する協定も締結いたしました。サンデーは、地域のお客さまのご要望に真摯に対応して常に進化を続け、「わが街のサンデー」を目指してまいります。

#### ホームマート開店日

| 店舗名   | 所在地     | 開店日    |
|-------|---------|--------|
| 宮守店   | 岩手県遠野市  | 8月 6日  |
| 十和田湖店 | 青森県十和田市 | 10月 1日 |
| 胆沢店   | 岩手県奥州市  | 11月13日 |
| 九戸店   | 岩手県九戸郡  | 11月19日 |



## 岩手県花巻市にホームセンターを出店

サンデーは、7月18日朝9時、岩手県花巻市「花巻きらきらモール」内に「花巻南新店」をオープンいたしました。「花巻南新店」は、花巻市内に3店舗目となります。

オープン記念セレモニーとしてささま幼稚園 園児による和太鼓演奏が行われ盛大にオープンいたしました。オープン記念プレゼントやイベントを開催し、地域のお客様さまに多数ご来店いただきました。

「花巻南新店」は、「住」の専門性、「食」の利便性、「暮らし」のサービスを提供いたします。一例として、ペット生体の専門店「サンペット」を展開し、トリミングやホテルも完備しております。サンデーは今後も更なる成長を目指し、地域の皆さまに貢献してまいります。



## 既存店の活性化

当社は、ホームセンターらしい商材の強化ならびにお客さまが買物しやすい売場への転換に取り組み、2店舗の活性化を実施いたしました。

### 八戸根城店（青森県八戸市）

3月

#### 主な取り組み

- 増床によるインテリア・寝具売場の強化
- H&BC（ヘルス&ビューティケア）の強化
- プロニーズに対応した工具の品揃え強化



八戸根城店



### 愛子店（宮城県仙台市）

11月

#### 主な取り組み

- 屋号を「ジョイ」から「サンデー」へ変更
- 園芸用品・生花・ペット用品の品揃え強化
- 「SUN急便」の導入



愛子店



## 第42期の概況

### 「SUN急便」の拡大

「SUN急便」は、DIYアドバイザーの資格を持った当社従業員が、お買上商品や電話でのご注文品をご自宅までお届けする「宅配」に加え、錠前やドアノブの交換・調整、蛇口の漏水補修など、住まいに関するお客さまの「困った」を解決するサンデー独自のサービスです。これまで実験的に行ってきた本サービスを2015年から本格的に実施し、7月には青森県内全エリアへ対応地域を拡大し、その他の地域へも順次導入を進めております。

リピーターのお客さまや、宅配のついでに住まいの様々な悩みを相談されるお客さまが多く、ご好評をいただいております。



### 40周年記念商品・サービスの実施

創業40周年を記念して、当社オリジナルキャラクターのサン子ちゃんが新登場いたしました。新店イベントへの参加やオープン記念品エコバックにデザインされるなど、創業40周年を大いに盛り上げました。

また、お取引先さまにもご協力いただき、サンデー40周年記念商品の発売、40周年チラシの実施など長年ご愛顧頂いておりますお客さまに少しでも感謝の気持ちをお返しできる商品とサービスの提供を行いました。



### サンデー各種カードの取り組みとイオンの電子マネー「WAON(ワオン)」の拡充

1986年3月に固定客拡大と顧客管理を目的とした自社カードである「マイカード」を導入いたしました。

現金払い専用のポイントカードとなり、2015年度には、会員数140万人を突破しております。

2011年よりスタートした農家向けの収穫期払いカード「サンデーアグリッシュカード」、行政・学校・福祉法人をはじめ一般事業所も対象とした売掛払い対応の「法人カード」も会員数が順調に推移しております。

2015年8月末にはイオンの電子マネー「WAON(ワオン)」をサンデー・ジョイのホームセンターならびにホームマート全店に導入いたしました。これにより、サンデー 98店舗全店でご利用いただけるようになりました。



## 社会貢献活動の推進

サンデーは、毎月11日を「クリーンデー」と定め、全従業員がボランティアにて店舗近隣エリアの清掃活動を実施しております。このほか、植樹活動や福祉施設の支援・募金活動・復興支援ボランティアを積極的に行っております。

今後も地域の発展に貢献できるよう、さまざまな社会貢献活動を通じ、地域の皆さまに愛される企業を目指してまいります。



▲遠野市と災害発生時における物資供給に関する協定式を実施



▲三陸鉄道鳥越(しまのこし)駅 植樹祭



▲社会福祉法人ユートピアの会への備品贈呈



▲毎月11日の店舗近隣の清掃活動



▲24時間テレビ募金贈呈式

## 各自治体との災害時における支援協力に関する協定

|     | 締結年月     | 自治体       |     | 締結年月     | 自治体       |
|-----|----------|-----------|-----|----------|-----------|
| 青森県 | 2007年 5月 | 青森県八戸市    | 岩手県 | 2008年 8月 | 岩手県紫波町    |
|     | 2007年 6月 | 青森県平内町    |     | 2008年10月 | 岩手県久慈市    |
|     | 2009年 8月 | 青森県三沢市    |     | 2009年 3月 | 岩手県洋野町    |
|     | 2009年12月 | 青森県       |     | 2011年 2月 | 岩手県(包括協定) |
|     | 2011年 4月 | 青森県(包括協定) |     | 2015年 8月 | 岩手県遠野市    |
|     | 2012年10月 | 青森県十和田市   |     |          |           |
| 秋田県 | 2009年 1月 | 秋田県秋田市    | 宮城県 | 2007年 7月 | 宮城県東松島市   |
|     | 2010年 2月 | 秋田県       |     | 2007年12月 | 宮城県       |
|     | 2011年 6月 | 秋田県(包括協定) |     | 2010年11月 | 宮城県(包括協定) |

※山形県は、東北のイオングループで2010年10月に包括協定

## 行政や地域と連携した園芸教室・DIY教室の開催

サンデーでは公民館や行政施設等で行われる花壇苗の寄せ植え、水道のパッキンや混合栓の交換、木製ラックの作成といった、各種教室や実演に従業員を講師として派遣しております。役所や教育委員会等と協力し、お客さま参加型の寄せ植え園芸教室やDIY教室を開催し、「コト」に関するサービスを強化いたしました。



寄せ植え教室



DIY教室 木製ラックづくり



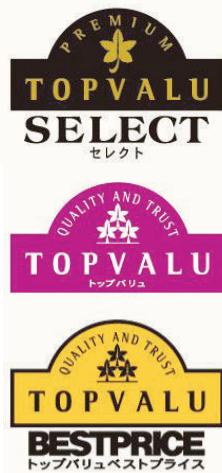
DIY教室 水道パッキン・混合栓交換

## イオンのプライベートブランド「トップバリュ」

現在、お客さまニーズ変化として「品質を重視するこだわり志向」と「低価格を重視する節約志向」が感じられます。

サンデーでは、ニーズの変化へ対応するため、トップバリュ商品の拡充を積極的に行ってまいります。

トップバリュベストプライス・トップバリュ・トップバリュセレクトといった価格や品質にあわせ3層構造をとり、節約志向のお客さま、こだわり志向のお客さまにもきめ細かく対応した品揃えを強化してまいります。



# 当社の株式の状況

(2016年2月29日現在)

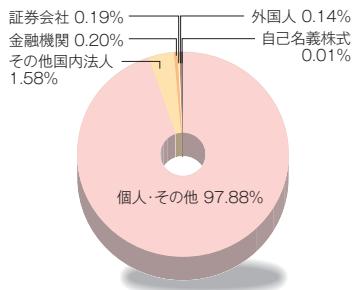
1. 発行可能株式総数  
20,640,000株
2. 発行済株式の総数  
10,770,100株
3. 株主数  
7,284名

(注) 持株比率は自己株式(4,298株)を控除して計算し、小数点第3位以下を四捨五入して表示しております。

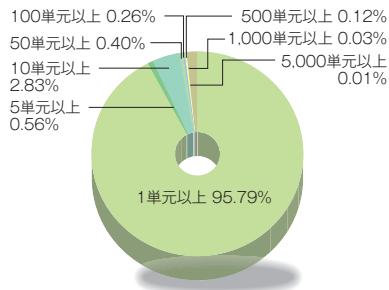
## 4. 大株主

| 株主名            | 持株数(千株) | 持株比率(%) |
|----------------|---------|---------|
| イオン株式会社        | 8,288   | 76.99   |
| 株式会社みちのく銀行     | 133     | 1.24    |
| 株式会社青森銀行       | 110     | 1.02    |
| サンデー従業員持株会     | 81      | 0.76    |
| 三井住友海上火災保険株式会社 | 79      | 0.74    |
| 株式会社北日本銀行      | 74      | 0.69    |
| みずほ信託銀行株式会社    | 66      | 0.62    |
| 株式会社岩手銀行       | 53      | 0.49    |
| 株式会社七十七銀行      | 53      | 0.49    |
| 株式会社秋田銀行       | 53      | 0.49    |

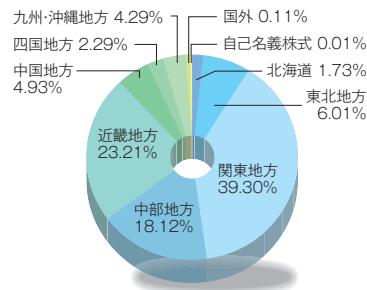
## 所有者別分布状況(株主数比率)



## 所有数別分布状況(株主数比率)



## 地域別分布状況(株主数比率)



## 株主の皆さまへ

### ◆2015年株主優待品発送内容のお知らせ

2015年の贈呈品は、青森名産の「りんご3kg」(1,000株以上の株主さまには「りんご」とリンゴジュース・ジャムの詰合せ)とし、2015年8月末日現在の株主の皆さまに対し贈呈いたしました。

### ●贈呈基準及び内容



2015年は、青森名産「りんご3kg」をお送りいたしました。

所有株式数100株以上1,000株未満の株主さまに、東北地方の特産品(市価1,500円~2,000円相当)を贈呈いたしました。

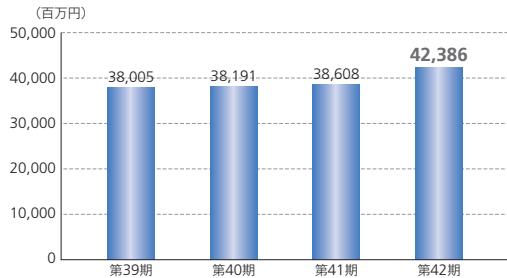
●贈呈時期 毎年12月上旬にお届けいたします。



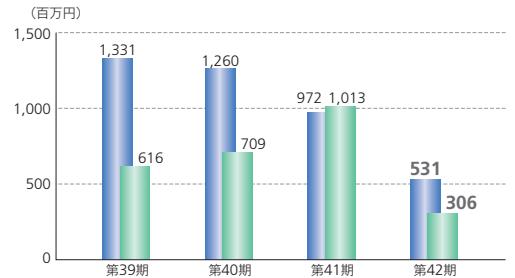
所有株式数1,000株以上の株主さまに、東北地方の特産品(市価4,000円~5,000円相当)を贈呈いたしました。

2015年は、青森名産「りんご」とりんごジュース・ジャムの詰合せをお送りいたしました。

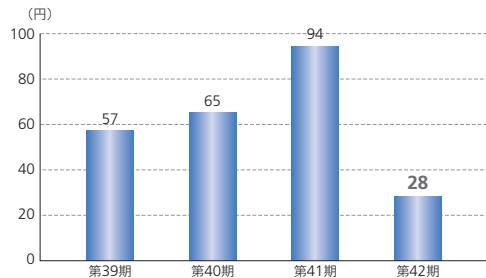
## 売上高(単体)



## 経常利益・当期純利益(単体)



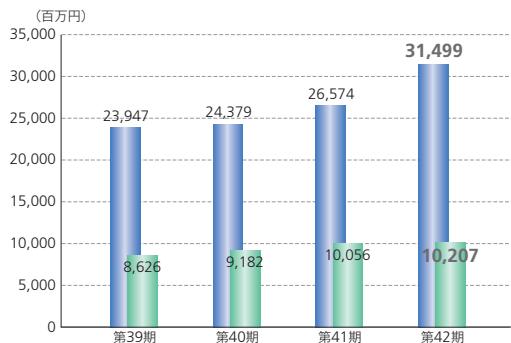
## 1株当たり当期純利益(単体)



## 1株当たり純資産(単体)



## 総資産・純資産(単体)



## 自己資本利益率(単体)



# 当社の会社概要

(2016年2月29日現在)

設立 1975年5月  
本店所在地 〒039-1166 青森県八戸市根城六丁目22番10号  
資本金 3,241,894,000円  
主たる事業内容 DIY用品（日曜大工用品）を中心に住まい、暮らし、余暇関連の生活用品を販売するホームセンターチェーン  
従業員数 正社員 585名  
(注) 上記従業員のほか、コミュニティ社員等の臨時従業員の期中平均雇用人員は、1,380名（1日8時間換算）であります。  
取引金融機関 青森銀行 みちのく銀行 みずほ銀行 岩手銀行 北日本銀行  
秋田銀行 商工中金 七十七銀行 東邦銀行  
上場取引所 JASDAQスタンダード

当社の役員 (2016年5月19日現在)

代表取締役社長 / 川村 暢 朗  
常務取締役 / 成澤 真 一  
取締役 / 松谷 幸 一  
取締役 / 高谷 剛  
取締役 / 今 秀 則  
取締役 / 久保 善 伸  
取締役 / 久永 晋 也  
取締役 / 三浦 敬  
取締役 / 富来 真 一 郎  
取締役 / 神山 茂  
取締役 / 源新 明  
※三浦敬、富来真一郎、神山茂、源新明の4名は監査等委員となります。

# 当社の事業所一覧

(2016年2月29日現在)

## 青森県 28店舗

◎本社 ☎0178-47-8511  
◎八戸物流センター ☎0178-28-2664  
●八戸石堂店 ☎0178-28-8733  
●八戸長苗代店 ☎0178-28-9651  
●八戸新井田店 ☎0178-25-2611  
●八戸根城店 ☎0178-22-5040  
●八戸沼館店 ☎0178-41-2202  
●青森浜田店 ☎017-729-3400  
●青森店 ☎017-782-1231  
●青森虹ヶ丘店 ☎017-744-1222  
●弘前店 ☎0172-33-6721  
●弘前石渡店 ☎0172-35-1811  
●弘前安原店 ☎0172-88-1121  
●十和田店 ☎0176-23-9681  
●三沢店 ☎0176-52-6116  
●むつ苦生店 ☎0175-22-3145  
●むつ中央店 ☎0175-29-1020  
●五所川原店 ☎0173-35-9340  
●浪岡店 ☎0172-62-0334  
●野辺地店 ☎0175-64-2200  
●三戸店 ☎0179-22-2600  
●柏店 ☎0173-25-2871  
●平内店 ☎017-755-2030  
★十和田店 ☎0176-21-3000  
◆名川店 ☎0178-75-1117  
◆乙供店 ☎0175-65-5825  
◆南郷店 ☎0178-60-8820

◆金木店 ☎0173-54-1320  
◆天間林店 ☎0176-69-1335  
◆十和田湖店 ☎0176-70-3271

## 岩手県 24店舗

◎金ヶ崎物流センター ☎0197-44-5315  
●久慈長内店 ☎0194-52-8870  
●盛岡店 ☎019-641-7818  
●盛岡前淵店 ☎019-645-8870  
●北上江釣子店 ☎0197-77-5522  
●北上里分店 ☎0197-64-4438  
●水沢店 ☎0197-22-6777  
●水沢佐倉河店 ☎0197-23-2201  
●花巻店 ☎0198-22-4560  
●大船渡店 ☎0192-26-3783  
●釜石店 ☎0193-23-2233  
●紫波店 ☎019-672-5882  
●千厩店 ☎0191-52-3301  
●種市店 ☎0194-65-6700  
●大船渡野々田店 ☎0192-47-4010  
●花巻南新田店 ☎0198-21-1051  
★一関店 ☎0191-31-6111  
★金ヶ崎店 ☎0197-41-0800  
★盛岡茨民店 ☎019-669-5600  
◆大東店 ☎0191-72-3320  
◆沼宮内店 ☎0195-61-1271  
◆石鳥谷店 ☎0198-45-2515  
◆宮守店 ☎0198-69-1301

◆胆沢店 ☎0197-41-4201  
◆九戸店 ☎0195-41-1760

## 秋田県 15店舗

●花輪店 ☎0186-23-4220  
●秋田土崎店 ☎018-857-0301  
●土崎港北店 ☎018-880-0530  
●秋田御野場店 ☎018-829-1464  
●秋田八橋店 ☎018-865-0600  
●角館店 ☎0187-54-1530  
●能代店 ☎0185-52-8481  
●鷹巣店 ☎0186-62-6101  
●大曲店 ☎0187-62-3993  
★大館店 ☎0186-44-6800  
★本荘店 ☎0184-28-0010  
★五城目店 ☎018-879-8211  
★湯沢店 ☎0183-78-0088  
◆比内店 ☎0186-45-4171  
◆小坂店 ☎0186-30-7900

## 宮城県 10店舗

◎仙台流通センター ☎0224-82-1501  
●矢本 店 ☎0225-83-4281  
●大和吉岡店 ☎022-345-8475  
★石巻東店 ☎0225-25-3337  
★鉤取店 ☎022-307-3633  
★涌谷店 ☎0229-44-1181  
★栗原志波姫店 ☎0228-21-3111

★佐沼店 ☎0220-21-5011  
★加美店 ☎0229-64-1311  
◆本吉店 ☎0226-31-1077  
●愛子店 ☎022-392-8933

## 山形県 18店舗

■下条店 ☎023-644-3030  
■前田店 ☎023-642-4120  
■南館店 ☎023-645-3730  
■山形北店 ☎023-681-3777  
■白山店 ☎023-633-3960  
■天童南店 ☎023-651-3820  
■寒河江店 ☎0237-86-1077  
■河北店 ☎0237-72-7711  
■東根店 ☎0237-43-5500  
■東根中央店 ☎0237-41-2288  
■北村山店 ☎0237-23-3680  
■新庄店 ☎0233-23-3334  
■櫛引店 ☎0235-57-5180  
■藤島店 ☎0235-64-4410  
■あつみ店 ☎0235-44-3111  
■西米沢店 ☎0238-22-2711  
■長井店 ☎0238-84-8001  
■南陽プラザ店 ☎0238-43-7980

## 福島県 3店舗

●須賀川店 ☎0248-63-7135  
★鏡石店 ☎0248-92-3080  
◆矢吹店 ☎0248-41-2320

★はイオンスーパーセンター（当社がコンセッションナリーとして参画） ◆はホームマート ■はジョイ

## 株主メモ

1. 事業年度 毎年3月1日から翌年2月末日まで
2. 定時株主総会 毎年5月
3. 基準日 毎年2月末日  
 その他必要があるときは、あらかじめ公告いたします。
4. 期末配当金 実施する場合は、毎年2月末日の最終の株主名簿に記録された株主または登録株式質権者にお支払いいたします。
5. 中間配当金 実施する場合は、毎年8月末日の最終の株主名簿に記録された株主または登録株式質権者にお支払いいたします。
6. 株主優待制度 毎年8月末日の最終の株主名簿に記録された100株以上ご所有の株主に東北地方の特産品を贈呈いたします。
7. 郵便物送付先、電話お問い合わせ先等

|           | 証券会社に口座をお持ちの場合 | 特別口座の場合   |
|-----------|----------------|---|
| 郵便物送付先    | お取引の証券会社になります。 | 〒168-8507<br>東京都杉並区和泉2-8-4  |
| 電話お問い合わせ先 |                | 0120-288-324<br>(フリーダイヤル)   |
| お取扱店      |                | みずほ信託銀行株式会社<br>(トラストラウンジを除く)、<br>みずほ銀行株式会社、<br>みずほ証券株式会社<br>(カスタマープラザを除く)<br>各本支店および営業所 |
| ご注意       |                | 単元未満の買取以外の株式売買は出来ません。<br>電子化前に名義書換を失念してお手元に他人名義の株券がある場合は至急ご連絡下さい。                       |

8. 公告掲載方法 電子公告 (<http://www.sunday.co.jp>) ただし事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載する方法により行います。



木を植えています

私たちはイオンです

# 株式会社サンデー

本社：青森県八戸市根城六丁目22番10号(〒039-1166)

TEL. 0178(47)8511 FAX. 0178(47)8521

URL：<http://www.sunday.co.jp>